



LETSSTYLE

— احترام —

ژورنالیست: سینا نیکنهراد
ادیتور: مجتبی ریحانی



احترام را به سوی خود جلب کنید

اینکه کسی به شما احترام نگذارد و از دیدگاه مردم به دور بمانید یا فردی محترم به شمار نرودید واقعاً شرایط اسفناکی می‌تواند به بار آورد. مخصوصاً در خودانگاره شما تاثیر به سزاگی خواهد داشت.

این موضوع مخصوصاً زمانیکه شما برای ساخت خودتان سرمایه گذاری کرده اید و تحصیلات، تجربه و مهارت‌های لازمه را به دست آورده اید بسیار مهم است. شما سزاوار محترم شمرده شدن هستید.

در این برگه‌ها، به شما 5 روش توصیه می‌کنیم تا احترام مورد نظرتان را به دست آورید.



1. برهان و چرایی خود را بشناسید. ماموریت اولیه تان این است!

اگر نگاهی به کتاب های انگیزشی و یا توسعه فردی بیاندازید ممکن است به یک حرف کلیشه ای برخورد کنید که شما باید مسئولیت 100% زندگی خودتان را پیذیرید! این حرف شاید بر روی کاغذ درست باشد اما برای رسیدن به این طرز فکر باید در ابتدا، چرایی خودتان را پیدا کنید. به عنوان مثال در کتاب "چرایی خودتان را پیدا کنید" نوشته ی سایمون سینک، وی به اینکه در مورد خودتان، شغلتان و روابطی که دارید اشاره میکند و از مخاطب می خواهد تا درباره آن ها دوباره فکر کند تا بتواند در مسیری که قرار دارد احساس رضایت بیشتری داشته باشد. این ماموریت اول شماست.

زمانیکه برای انجام این ماموریت خود تلاش می کنید، مردم می خواهند در کنار شما باشند، چون شما کاری می کنید که احساس کنند می توانند به رویاهایشان برسند.

بنابراین، هدف خود را در زندگی، که چه کسی هستید و ارزش‌هایی را که از آنها دفاع می کنید، بشناسید.

ما در این مطالب قصد نداریم که حرف‌های انگیزشی به شما بزنیم، گوش همه ما از این حرف‌ها پر است، اما شما باید به دنبال محرک‌های انگیزه خودتان در زندگی باشید، منظورمان این است که برخی از مسائلی انگیزشی به این که شما چه عاملی را برای بر انگیخته شدن انگیزه در نظر دارید، بشناسید.

وقتی صحبت از محرک‌های انگیزشی می‌شود می‌توانیم به انواع درونی و بیرونی اشاره کنیم. انگیزانده‌های درونی مثل توسعه، رشد و پیشرفت درونی خودمان هستند اما ما به برخی از محرک‌های بیرونی هم بسیار وابسته ایم. ما همیشه به تاثیرات محیطی، لباس و روابطمان نیاز داریم بنابراین ما با خوب لباس پوشیدن این پیام را به مخاطب خودمان منتقل می‌کنیم که علاوه بر اینکه برای شما ارزش قائل هستیم، برای خودمان هم ارزش قائل هستیم.

امروزه دیگر مانند گذشته نیست و دیگران سریعاً متوجه رفتار‌ها و نحوه‌ی لباس پوشیدن جعلی یا فیک (در صورت انجام دادن) ما می‌شوند پس نیاز داریم که علاوه بر شناختی که از خودمان پیدا می‌کنیم، به شکلی این موضوع را هم در خوب لباس پوشیدنمان منتقل کنیم. قطعاً این موضوع بر ارتباطات شما تاثیر خواهد گذاشت.



۲. تصمیم بگیرید چه چیزی هستید و برندتان را کنترل کنید

امروزه با ظهور رسانه و تکنولوژی هر شخصی دوست دارد به سمت ساخت یک برنده شخصی و یا سازمانی حرکت کند افراد زیادی را می‌توانید در رسانه‌ها مشاهده کنید که توانسته اند به طرق مختلفی، یک برنده شخصی برای خودشان بسازند.

آن‌ها ممکن است این برنده را بر اساس هویتی از خودشان بسازند، یا ممکن است بر اساس یک شاخصه‌ی بارز یا یک تخصصی که دارند، جلو بروند و به مخاطبین خودشان آن را نشان دهند. پس ساخت یک برنده در ذهن مخاطب به یک ابزاری برای شناخت خود و توسعه روابط شما تبدیل خواهد شد.



به طور مثال

وقتی صحبت از برندها کوپیان می‌شود کمتر کسی اسم موسس این برنده یعنی آقای سومبات هاکوپیان را شنیده است اما ممکن است یک سبک کلاسیک از کت و شلوار در ذهن آنها تداعی شود. همچنین در مثال دیگری وقتی می‌گوییم «اپل»، آیا خود استیو جابز را می‌بینید؟ قطعاً متوجه این شده اید که چگونه همه آنها باعث ایجاد یک تصویر ذهنی در شما شده‌اند؟ می‌بینید که در مثال اول از تصویر هویت یک برنده صحبت کردیم اما در مثال دوم از استیو جابز و یک برنده شخصی صحبت کردیم. خب وقتی صحبت از استیو جابز می‌شود خیلی‌ها یاد یک شلوار جین‌گشاد و یک یقه اسکی با اسنیکرز می‌افتنند. این تصویر سازی و حک آن در اذهان مردم دقیقاً قدرت یک برنده شخصی یا سازمانی است. شما می‌توانید برای بیان هر آنچیزی که بدان اعتقاد دارید، از این قدرت استفاده کنید.

از استیو جابز یا تمامی افراد تاثیرگذار بزرگ همیشه شنیده‌ایم که: ما زمان خود را صرف پوشیدن لباس نمی‌کنیم و دوست داریم این انرژی را در اول صبح صرف کارکردن کنیم.

اما ما فکر می‌کنیم که اگر این حرف‌ها هم صحبت داشته باشد، باز هم این افراد به نحوی با پوشش خودشان در ذهن مردم ماندگار شده‌اند و باز هم در این راستا تلاشی هرچه اندک کرده‌اند. کنترل برنده شما بیشتر بر حول هویت شما خواهد چرخید. سعی کنید برای برنده شخصی و هویت تان یک امضای شخصی بسازید تا اینکه دیگران به راحتی بتوانند تصویر برنده شخصی شما را در ذهن خودشان به یاد بیاورند. این امضای شخصی هر چیزی می‌تواند باشد اما لباس عمیق‌ترین تاثیر را خواهد داشت

• انتخاب کنید که چه نوع استایلی، پیام و ماموریت شما را بیان می‌کند و بر طبق آن کمد لباسی را بسازید که متناسب با امضای شخصی تان باشد.

قوانین استایل انتخابی خودتان را بشناسید و حتی با خیال راحت، اما با دقت، قوانین استایلتان را نقض کنید یا کاملاً بشکنید تا پیامتان را آن طور که می‌خواهید، مخابره کنید. به یاد داشته باشید که شما باید مرکز توجه باشید، نه لباس.

۳. چگونگی خودتان را بشناسید. بدین معنی که سیستم‌های استایلتان را بشناسید

در کتاب اصل گرایی، نوشته گرگ مک کیون آمده است که ما باید بدانیم کدام یکی از فعالیتی هایی را که انجام می‌دهیم، ارزش سرمایه گذاری دارند یا خیر؟

اگر بخواهیم صحبت‌های این کتاب را به موضوع لباس و انتخاب لباس ربط بدهیم، باید مطمئن باشیم که به چه سبک از لباس‌هایی نه خواهیم گفت و برای ما ارزش سرمایه گذاری نخواهد داشت، یعنی با توجه به موقعیت اجتماعی و شغلی که داریم تشخیص دهیم که چه لباس‌هایی در چارچوب فکری ما و کمد لباس ما نمی‌گنجند. مردان موفق سیستماتیک رفتار می‌کنند. مدیران ارشد اغلب یونیفرم‌های خاص خود را بر تن دارند و آن‌ها دقیقاً می‌دانند که به دنبال چه پیامی اند و کمد لباس خود را بر آن اساس می‌چینند. زمانیکه «چرایی» خود را بدانید، لباس‌هایتان را سیستم‌بندی یا ارگانیزه خواهید کرد، بنابراین برندینگ شما به حالت خودکار اجرا خواهد شد.



- منظور ما از انجام رفتارهای سیستماتیک در استایل چه چیزی می‌تواند باشد؟
 - اجازه بدهید همان مثال مدیر ارشد را برایتان تکرار کنیم
- مدیران ارشد یک سازمان بانکی، می‌دانند که هر روز باید با یک پوشش کت و شلوار در محل کار خودشان حاضر شوند پس نیاز دارند که آیتم‌های اصلی یا همان Basic را در کمد لباس خودشان داشته باشند.
- قاعده‌تاً یک شخصی که پوشش رسمی دارد، می‌داند که یکی از ستون‌های اصلی کمد لباس او، پیراهن رسمی هستند که به رنگ‌های سفید و یا آبی روشن تهیه شده‌اند و می‌دانند که برای لایه پیروزی پوشش خود، باید حداقل چند دست کت و شلوار داشته باشد که بتواند به راحتی عملیات ترکیب لباس هایشان را در اول صبح و هنگام به سر کار رفتن انجام دهدند
- کافی است درک درستی از آیتم‌های کمد کپسولی خودتان داشته باشید که بتوانید به طور مثال با 14 آیتم حدود 120 حالت ترکیب بندی درست کنید همیشه آماده باشید و لباس‌هایتان را از شب قبل انتخاب کنید و بیرون بگذارید .
- یک روتین روزانه داشته باشید. یک تیغ اصلاح خوب و یک کیت براق کننده کفش تهیه کنید. اصلاح و آنکادر صورتتان را در اولویت قرار دهید و برای براق شدن و تمیزی کفش هایتان زمان بگذارید.
- از تشریفات مردانه‌ای که دوست دارید لذت ببرید و برای درست انجام دادن آن‌ها زمان کافی در اختیار خود قرار بدهید.

4. سعی کنید عیب هارا از بین بپرید.

شاید متوجه این موضوع شده باشید که بعضاً افرادی را می‌بینید که با اینکه ظاهر خوبی دارند و کلام شیوازی هم دارند، باز هم هر کاری که می‌کنید حرف‌های او برایتان دلنشیں نیست و حس خوبی از او نمی‌گیرید، یکی از دلایل این اتفاق می‌تواند این باشد که وی هیچ حس اعتمادی به شما منتقل نمی‌کند. لباس خوبی که بر تن دارید باید با شخصیت و عادت‌های روزانه‌ی خودتان تطابق داشته باشد، شما اگر با ظاهر آراسته حرفی می‌زنید که خودتان به آن پاییند نیستید تاثیرات منفی خودش را به مرور در ارتباطات شما خواهد گذاشت، شاید در روزهای اول مردم به شما اعتماد کنند اما در آینده پایه‌های این اعتماد در هم می‌شکند.

زمانی که یک لباس مناسب انتخاب می‌کنید مطمئن باشید که این موضوع در ضمیر ناخود آگاه افراد تاثیر خودش را خواهد گذاشت و در اولین و هله حداقل متوجه این می‌شوند که شما برای خودتان ارزش قائل هستید.

• شما باید در رفتارهای روزانه‌ی خود و نحوه‌ی انتخاب لباس هایتان تقارن ایجاد کنید.

نکته کلیدی که در این مبحث باید اضافه کنیم این است که فیت بودن لباس بسیار اهمیت دارد. لباس‌های خود را به دست یک خیاط خوب بسپارید تا فیت مناسبی را برای شما ایجاد کنند. همواره به یاد داشته باشید که باید متناسب بپوشید. یک طرح کلی شسته و رفته از یک لباس زیبا و با فیت متناسب، عدم تقارن‌های ظریف شما را از ظاهرتان حذف خواهد کرد.

در این ارتباط مایکل کورس طراح برجسته امریکایی می‌گوید:

یک مرد با کت و شلوار فیت همیشه درخشنان تراز مردی است که کت و شلوار آماده پوشیده است.

5. متناسب با موقعیت تان لباس پوشید اما هوشمندانه کمی هم شیک تر باشید.

منظورمان این است که "درس کد" های مرتبط با فعالیت های خودتان را بشناسید. همیشه باید به یاد داشته باشید که شیک پوش بودن بسیار بهتر از معمولی پوشیدن است. در هر موقعیتی که فکر می کنید لباس شیک (و نه همیشه گران قیمت) در نحوه ای برخورد مردم با شما تاثیر گذار خواهد بود.

چه خود و چه ناخود آگاهانه مردم با افراد شیک پوش رفتار بهتری بروز می دهند. از طرفی شناخت موقعیت به شما این امکان را می دهد که بدانید تا چه حدی می توانید به سمت شیک پوشی بروید.

قطعاً شیک پوشی مختص کت و شلوار و دنیای کلاسیک نیست و شما با شناخت "درس کد" ها حتی در دنیای ورزشی و کژوال هم می توانید لباس های شیک بر تن داشته باشد. به یاد داشته باشید لباس شیک همیشه به منزله گرانقیمت بودن آن نیست و فرد شیک پوش موضع برتری را در موقعیت ها کسب میکند.

در ادامه می خواهیم به موقعیت ها کمی بیشتر اشاره کنیم، برای مثال نظر ما نسبت به موقعیت شناسی این گونه است که اگر از طرف دوست و یا مدیری در موقعیتی دعوت هستیم، بهتر است در عین شیک پوشی کمی محافظه کارانه تر ظاهر شویم، این امر بدین دلیل است که مهمانی و رویداد شاید برای آن شخص مهم باشد، مانباید سعی کنیم که خودمان را به دلیل خوش پوشی بیش از اندازه در معرض دید همگان قرار دهیم، این موضوع ممکن است برای هر کدام از ما پیش بیاید و انتظار داریم که دوستان و مدیران ما هم برای ما احترام قائل باشند.



پس نتیجه میگیریم که:

پوشیدن همیشگی کت و شلوار در تمامی مواقع نیاز نیست. حتی شاید کمی این کار فخر فروشانه به نظر برسد.

یک مرد محترم در قدم اول، خود احترام را نشان می دهد. او می خواهد که به مردم با حضورش حس امنیت بدهد و نباید برای اینکار نامتناسب با موقعیت هالباس بپوشد.

بنابراین دفعه بعدی که رویدادی پیش آمد، به این فکر کنید که دیگران چه لباسی خواهند پوشید و برای آن موقعیت، لباس بپوشید

نکته معمم:

فقط کم و به صورت جزئی لباس خود را ارتقادهید. زیاده روی بیش از حد در شیک پوشی هم در برخی مواقع می تواند تاثیر بر عکسی داشته باشد.

اگر این کار را به درستی انجام دهید باعث خواهد شد که شما معتبرتر، دوستانه تر و قابل اعتمادتر به نظر برسیم. در مورد آن فکر کنید، شما خودتان را به زحمت انداخته اید تا برای آنها خوب لباس پوشید. در اصل شما قدم اول را برداشته اید و احترام را بروز داده اید.

مطلوبی که تا این لحظه گفته شدند، مرتبط با لباس پوشیدن بودند که از جنبه های مختلف به آنها اشاره کردیم

اگر بخواهیم یک جمع بندی داشته باشیم باید اشاره کنیم که:

- محرك های انگیزشی خود را بشناسید
- سعی کنید هویت و سبک و سیاق خودتان را پیدا کنید
- اصل گرایه لباس پوشیدن باشید
- مورد اعتماد لباس پوشید